




CAXIAS BASQUETE NO NBB10

Eles são jovens e querem ganhar experiência no NBB 10. Conheça um pouco mais sobre as trajetórias dos alas Jonas e Pedro

JONAS GIACOMIN

ALA

24 anos | 95kg | 1m94cm | 02/02/1993 | Caxias do Sul-RS

RENAN SILVEIRA

renan.silveira@pioneiro.com

Um ilustre torcedor que tem o privilégio de entrar em quadra para defender as cores do seu time. Esse é o predicado que ilustra a situação de Jonas Giacomin. O ala de 24 anos é um dos representantes da casa no Caxias do Sul Basquete na 10ª edição do NBB.

– Sempre me espelhava em

quem atuava aqui quando era mais novo. Sempre queria fazer o que aqueles caras estavam fazendo – conta o jogador de 1m94cm, que vai para a sua segunda temporada na principal competição nacional.

Sem grandes chances de atuar em anos anteriores no grupo principal, o ala fez parte do time campeão sub-19 em 2012. Para 2017, mais do que compor grupo, o objetivo de Jonas é ter mais

minutos em quadra:

– Não tenho muita experiência ainda, vou ter somente com ritmo de jogo.

Como trunfo, ser bom anfitrião é um ingrediente a mais para se tornar cada vez mais necessário no elenco.

– Encaro como um orgulho. A gente que é de Caxias tenta passar como somos dentro e fora de quadra e é muito bom representar a cidade – resume.

NO GARRAÇÃO

CONQUISTAS

“Sempre joguei pela base do Caxias. Fomos campeões do sub-19 em 2012, que foi a maior conquista que tive aqui, além de participar do NBB 9”.

VIRTUDES

“Me descrevo como um jogador chutador. Não tenho infiltração, mas o bom arremesso é minha maior qualidade”.

ESPELHO

“Me espelho no alemão Dirk Nowitzki, que joga no Dallas Mavericks”.

SONHOS

“Meu sonho é poder viver de basquete. Como estou iniciando minha carreira em Caxias do Sul, ainda não tenho isso”.

CIC

Nossa união, nossa força.

INFORMAÇÕES:

(54) 3218-8058 | cursos@cic-caxias.com.br

www.ciccaxias.org.br

CURSOS CIC - Capacitando para o futuro.

TÉCNICAS DE ATENDIMENTO AO CLIENTE
30 e 31 de outubro | 18h30 às 22h

INICIAÇÃO NA ÁREA DE CUSTOS
6 a 9 de novembro | 18h30 às 22h30

COMO TER SUCESSO NAS NEGOCIAÇÕES NO PROCESSO DE VENDAS

6 a 8 de novembro | 18h30 às 22h30

RELACIONAMENTO INTERPESSOAL E GESTÃO DE CONFLITOS NAS ORGANIZAÇÕES
7, 8 e 10 de novembro | 18h30 às 22h30

MARKETING PARA SERVIÇOS - ENCANTADO O CLIENTE

8 e 9 de novembro | 18h30 às 22h30

CLASSIFICAÇÃO FISCAL DE MERCADORIAS
9 e 10 de novembro | 18h30 às 22h30



Pioneiro